



alta



STIMA



UNITI PER IL SUCCESSO

In un momento molto particolare dell'economia mondiale come quello che stiamo attraversando, è sicuramente importante valutare strategie commerciali che possano incrementare, o semplicemente consolidare, il nostro business. Giornalmente leggiamo di notizie su accordi e/o fusioni societarie, nulla è lasciato al caso dagli strateghi dell'economia ed il tutto non può che essere ben visto dal mercato.

Il progetto Alta Group S.P.A. nasce circa un anno fa basandosi sul concetto di unione e condivisione dell'offerta e, senza alcuna presunzione di volersi ergere quali pionieri di questa strategia, siamo consapevoli di aver intrapreso la strada giusta prima ancora che diventasse una reale necessità o addirittura un'imposizione dettata dalle nuove regole del mercato che si andranno a delineare in futuro.

Proseguendo su questa linea "Alta News", nato come semplice mensile di informazione, sfruttando la partnership del gruppo Stima S.r.l. che lo ospitava fra le pagine di "Auto & Stima", si trasforma in "Alta & Stima", con il progetto di crescere ulteriormente per trattare un sempre maggior numero di argomenti, fedelmente legato al progetto di strutturare un'offerta globale che, iniziato ancor prima della costituzione societaria ufficiale, prosegue con un impegno costante su ogni fronte.

Alta Group s.p.a. e Stima s.r.l. vi danno quindi appuntamento ogni mese sulle pagine di "Alta & Stima" per condividere con Soci e lettori idee, strategie ed informazione

Il live motive sarà certamente "Insieme per crescere" correlato al nostro ed al vostro impegno di condivisione, non solo legato al fattore economico, ma anche ai valori culturali e sociali della nostra vita quotidiana.

OFFERTA ARVAL, VANTAGGI FINANZIARI E MOBILITA' GARANTITA

Questo mese abbiamo incontrato il dott. Cristiano Paolini, Direttore Operations & Remarketing di Arval, Società specializzata nel noleggio auto a lungo termine:

Buongiorno dott. Paolini, può spiegarci cos'è il NLT? Inoltre, come riuscirebbe a convincere coloro che non lo hanno mai preso in considerazione, a scegliere questa soluzione?

Il noleggio a lungo termine si è rivelato in questi anni uno dei settori più dinamici in assoluto.

La gestione in outsourcing dell'auto si è dimostrata, infatti, una formula vincente sia in termini di risparmio di tempi e di saving economici che di ottimizzazione dei capitali aziendali. Un semplice canone mensile fisso, costi preventivati e, soprattutto, una flotta sempre in moto.

In breve tempo il nlt è diventato una scelta d'obbligo per le aziende di qualsiasi dimensione, rivelandosi sempre più una soluzione multitarget che interessa piccole e medie imprese, liberi professionisti, titolari di partita Iva e che lascia intravedere interessanti scenari futuri anche sul mondo dei privati. Non esiste un identikit dell'azienda cui convenga noleggiare il proprio parco auto. Il noleggio è conveniente sempre.

I vantaggi cambiano certo al cambiare del target, perché a cambiare sono soprattutto le esigenze di mobilità, nonché gli utilizzi, le risorse, le aspettative legate allo strumento "auto". Riassumendo ulteriormente dal punto di vista operativo, il Noleggio a Lungo Termine consente al management di concentrarsi sul core-business, di semplificare le strutture e, naturalmente, tempi di gestione ridotti grazie ad un unico interlocutore/fornitore.

I vantaggi economici, che ne derivano sono utili economie di scala, costi certi,



dott. Cristiano Paolini

una migliore pianificazione delle spese con la creazione di budget preventivi.

E' ora intuibile quali possano essere i vantaggi finanziari: i costi dell'attività delegata sono più bassi, la gestione richiede un minor numero di risorse umane, le obsolescenze delle immobilizzazioni sono minori e, di conseguenza, sono minori gli investimenti.

Non si può essere scettici nei confronti di una formula così vantaggiosa, anzi dirò di più, non appena si sedimenterà anche nella cultura di massa il concetto strumentale di "uso" legato ad un oggetto, come alternativa più conveniente e leggera a quello di "possesso" del bene, tutti capiranno che noleggiare un'auto anziché possederla, non solo è più conveniente, ma è anche più "in"

E perché scegliere Arval?

Arval è garanzia di qualità e sicurezza, soprattutto grazie all'appartenenza del gruppo finanziario BNP Paribas, nonché sinonimo di noleggio a lungo termine. Si occupa infatti di Noleggio Auto a Lungo Termine, fin dalla sua nascita nel 1995, periodo in cui questa formula di gestione del parco auto si affacciava per la prima volta sul mercato italiano. Abbiamo 14 sedi

Segue dalla prima pagina

attive sul territorio italiano e gestiamo con i suoi 760 professionisti un parco auto di circa 116.000 veicoli. Contiamo oltre 14.000 aziende clienti tra grandi, medie, piccole imprese e liberi professionisti. Un plus di Arval è inoltre la gestione interna di ogni fase di erogazione del servizio, che viene così monitorato e garantito passo passo.

Vuole spiegare ai lettori qual è il vostro rapporto di collaborazione con Stima?

Stima collabora attivamente con la nostra società per le perizie di meccanica e carrozzeria sul territorio nazionale. Qualità del nostro servizio significa anche qualità dei fornitori cui ci affidiamo, così come la fiducia che i nostri clienti ci accordano dipende appunto anche dalla piena fiducia che noi accordiamo a chi lavora con noi.

Tornando a noi, come nasce Arval?

Arval, a differenza delle altre società di noleggio auto a lungo termine, che sono arrivate a questo business per la maggior parte come evoluzione e derivazione del "rent a car", nasce invece a Firenze nel 1995, configurandosi da subito come fornitrice esclusiva di questo servizio. Da allora si è sempre distinta sul mercato come la specialista del nlt, garanzia di qualità ed efficienza.

L'intuizione di pochi uomini, unita alla solidità dei gruppi bancari che la sostenevano (dapprima accanto a Bnp Paribas, anche Cassa di Risparmio di Firenze, Centro leasing e Findomestic), hanno consentito ad Arval di avere in quattordici anni una crescita più che esponenziale, affermandosi di diritto come indiscusso punto di riferimento del settore.

Come è composta la rete di Arval?

Ad ogni cliente la sua soluzione di mobilità. Questo è il nostro imperativo categorico e la nostra prima strategia. Estrema personalizzazione del servizio per gestire nel modo migliore tipologie di aziende molto differenti fra loro, ci hanno portato a strutturare la rete di vendita Arval in quattro aree di business:

Large&International Corporates, che si occupa della gestione, fidelizzazione e sviluppo dei clienti internazionali e dei clienti con parco veicoli superiore alle 300 unità e che, coadiuvata da *Arval Consulting*, ha il compito di rispondere alla crescente domanda di efficienza e di attività di advising da parte del mercato, con l'elaborazione di articolati progetti consulenziali di analisi, audit e piani di saving; rete *National Corporate* per clienti con parco veicoli compreso tra 6 e 300 vetture che fa

della "vicinanza" e della capillarità sul territorio il suo punto di forza; settore *Pubblica Amministrazione*, che si occupa dell'offerta del noleggio a lungo termine a enti e amministrazioni statali.

Arval, attenta ad ogni segnale di cambiamento od evoluzione del mercato, gestisce anche da qualche anno, tramite la sua divisione *Arval Direct*, la richiesta di noleggio a lungo termine da parte dei target emergenti delle piccole imprese, dei professionisti, degli artigiani, degli agenti di commercio, del popolo della P.IVA. Direct è riuscita a modulare il noleggio auto a lungo termine, servizio una volta riservato solo a grandi aziende, sulle esigenze effettive di questi nuovi target. Ne risulta un'offerta realmente diversificata, perché diversificati sono gli utilizzi, le risorse, le aspettative legate allo "strumento" auto. Le casistiche del servizio di noleggio a lungo termine che proponiamo sono infinite, il servizio non essendo mai standardizzato, ma ad ogni cliente, sia esso un artigiano dotato di partita Iva oppure il driver di una multinazionale, viene garantita la medesima qualità ed efficienza in ognuno degli aspetti gestionali legati alla Sua auto.

Il vostro servizio si limita al solo NLT?

Ci occupiamo anche di fleet management, vale a dire della gestione di tutte le attività legate al parco auto, che però rimane di proprietà del cliente. Il fleet management, rappresenta però per noi un momento "ponte", una soluzione di transizione alla formula ben più conveniente del nlt.

Altra attività su cui puntiamo molto è la rivendita dell'usato, un'attività secondaria, ma pur sempre fondamentale. Essendo il noleggio a lungo termine il nostro core business, ed avendo i contratti di noleggio una durata che va dai 12 ai 36 mesi, ci ritroviamo ogni anno a gestire una quantità notevole di veicoli usati. Noi definiamo l'usato Arval un "usato garantito", poiché sicuro e certificato; il veicolo arriva da un contratto di noleggio, quindi ha al massimo 3 anni di vita; è un Euro4 poiché nolegghiamo esclusivamente auto Euro4; nel corso del suo utilizzo l'auto è sempre stata regolarmente e rigorosamente controllata; sono auto "uniproprietario" ed avendo al massimo 3 anni di vita, sono esteticamente moderne e di grande appeal.

In pratica, le auto Arval hanno una carta d'identità che documenta il reale stato del veicolo e il chilometraggio veritiero, senza manomissioni.

Chi è il principale cliente di Arval?

Ragionando per macrocategorie possiamo dire che al momento i principali clienti di Arval sono le grandi aziende, con un tasso di penetrazione di circa l'85%. Per le grandi aziende, infatti, il nlt si è dimostrato ormai la soluzione di gestione del parco auto migliore.

Il mercato dell'auto attraversa un periodo non poco felice, quello del NLT come risponde?

Come dichiarato dall'autorevole ANIASA, si vendono certamente meno auto, ma se ne nolegghiano molte di più. Il 2008 si è chiuso con un -10% di immatricolazioni rispetto al 2007, annata decisamente sostenuta dagli incentivi statali, in tale situazione di deciso calo delle vendite, l'auto aziendale regge il colpo.

I trend del settore del Noleggio Auto a Lungo Termine sono positivi, e segnano un aumento di fatturato nel 2008 rispetto al 2007 di circa il 5%.

Le motivazioni per cui il nlt risulta essere una formula vantaggiosa sono varie: Tutti i servizi sono compresi in un unico canone mensile fisso, tarato in base al reale utilizzo del veicolo, che consente una pianificazione certa delle spese, al sicuro da qualsiasi imprevisto; fra i vantaggi economici tangibili, il noleggio a lungo termine consente un significativo risparmio rispetto all'acquisto grazie al maggior potere di acquisto di Arval nei confronti di tutti i fornitori, case costruttrici e compagnie assicurative.

Avete progetti di potenziamento e di nuove offerte per il futuro?

Strategie commerciali a parte, proseguiamo nella nostra vocazione "ecologica" per una mobilità sostenibile, aiutando le aziende a disegnare la loro car policy in modo eco-compatibile, grazie ad Ecopolis Fleet, vale a dire soluzioni di noleggio mirate alla riduzione dell'impatto ambientale e alla compensazione delle emissioni di CO2 con la riforestazione. Potenzieremo l'Ecopolis Mobility Point, il network di officine e carrozzerie sostenibili ideato da Arval. I criteri di valutazione sono molto severi: oltre agli standard qualitativi elevatissimi e al rispetto delle normative ambientali, un EMP si distingue dagli altri per l'impegno nella diffusione di una cultura di mobilità sostenibile e nella promozione di azioni di sviluppo sostenibile, per la scelta di utilizzare strutture, impianti e attrezzature a basso impatto ambientale. Il nostro obiettivo è di arrivare a crearne fino a 3.000 su tutto il territorio nazionale. Obiettivo ambizioso, ma possibile.

Dott. C. Paolini

L'AUTO CHE VERRA'

2009

LE PRINCIPALI
NOVITA' DEI PROSSIMI
MESI

MARZO

Fiat 500 Trasformabile
Porsche Panamera
Audi A5 Cabrio
BMW serie 5 PAS
Honda NSX
Peugeot 3008
VW Polo
Hyundai i30 Blue
Mercedes E / E coupe
Renault Scenic / Gran Scenic

APRILE

Renault Megane SW
Mitsubishi Lancer 1.8 D
Mercedes ML Hibryd
Mercedes E 63 AMG
Cadillac Escalade Hibryd
Audi R8 V 10
Aston Martin One 77

MAGGIO

Audi A4 Allroad
Chevrolet Cruze
Aston Martin Vant. V 12

GIUGNO

Lotus Evora
Aston martin DBS Vol.
Brilliance BS4 Wagon

LUGLIO

Hyundai i20 3P
Audi A5 Sportback
Cadillac CTS SW

AGOSTO

Saab 9.3 X
Lexus IS 250C
Infinity G37 cabrio
Lamborghini Murcièlago
Cadillac CTS Coupè

SETTEMBRE

Alfa Romeo Milano
BMW X1
DR dr1
Nissan Cube
Skoda Yeti
Honda CR-Z
Ferrari F430
Audi A8
Fiat Doblò

C3 Picasso, l'arte della monovolume



Design e soluzioni pratiche per tanto spazio e luminosità

BARCELONA – La nuova Citroën C3 Picasso sceglie la costa spagnola per il lancio dedicato alla stampa europea. Per il pubblico italiano l'incontro è rimandato al "porte aperte" organizzato dai concessionari per il fine settimana del 21 e 22 marzo.

DOMINA IL DESIGN – Prodotta nello stabilimento di Trnava, in Slovacchia, la C3 Picasso nasce sullo stesso pianale della Peugeot 207, ma ciò che la rende unica è il design e la modularità fortemente innovativi. Le sue linee tondeggianti, un po' da SUV e un po' da monovolume, riescono a nobilitare un tipo di auto considerato, spesso, poco più di una furgonetta. Nella C3 Picasso s'intrecciano la ricercatezza dello stile e la funzionalità, la qualità delle finiture e la modularità dello spazio. Lo raccontano i numeri. In un corpo vettura lungo 408 centimetri, largo 173 centimetri e alto 162 centimetri trovano posto cinque passeggeri e un bagagliaio che va da 500 a 1.500 litri, secondo la disposizione dei sedili, con un piano di carico che può arrivare a 240 centimetri di lunghezza e un abitacolo che offre un comfort da berlina. La luminosità è da attico: la superficie trasparente è di 3,37 metri quadrati, ma se ai finestrini laterali si aggiunge il tetto panoramico si arriva a 4,52 metri quadrati di cristalli.

MODULARITA' – Ma il lato forse più interessante della C3 Picasso è la modularità. Con una sola mano, agendo su una piccola leva, si reclinano lo schienale che, in una frazione di secondo, va allo stesso livello del piano bagagli. Se c'è bisogno di più spazio, si richiude anche il sedile anteriore destro, che ha lo schienale abbattibile in avanti, e il piano di carico si allunga a 240 centimetri, regolare, senza gradini.

BUONE FINITURE – Nella scelta dei tessuti, del soffice rivestimento della plancia e degli inserti in alluminio si notano le ambizioni della C3 Picasso. Lo spazio interno è ben sfruttato: nelle tasche degli sportelli, per esempio, ci sta una bottiglia grande, mentre il cassetto della plancia ha la capacità di nove litri, è refrigerato e ha un vano per riporre un'altra bottiglia da un litro e mezzo. Al centro della consolle, inoltre, si sono la strumentazione digitale, piacevole, e un cassetto, che può far posto al navigatore satellitare. Ci sono piaciuti meno, invece, i due vani ai lati della plancia: i bordi arrotondati non trattengono a dovere gli oggetti e a ogni curva...

MOTORI – La C3 Picasso viene proposta con due motori a benzina e due a gasolio, tutti niente male. Il più piccolo, tra quelli a benzina, è un 1.4 da 95 cavalli, con una coppia massima di 135 Nm. Il più potente è invece un 1.6 d a 120 cavalli e ha una coppia massima di 160 Nm. I motori a gasolio sono entrambi 1.6. Il più "piccolo" ha 90 cavalli e 215 Nm di coppia massima a 1.750 giri/minuto: le emissioni sono contenute in 125 g/km CO2. Il turbodiesel più potente, equipaggiato con il filtro antiparticolato, ha 110 cavalli e 240 Nm di coppia massima a 1.750 giri: in questo caso la CO2 è di 130 g/km.

SICUREZZA – Sul lato della sicurezza c'è tutto ciò che serve: dai sei airbag al piantone dello sterzo collassabile (per la protezione delle gambe del guidatore), alla struttura in acciaio, ai sistemi di ritenuta attivi. Al conto bisogna anche aggiungere la straordinaria visibilità laterale.

LISTINO E ALLESTIMENTI – La C3 Picasso si può scegliere tra otto diverse tonalità di colore e tre livelli di allestimento. Dal più economico Ideal si sale al Perfect, per salire ancora al raffinato Exclusive Style. Il listino parte dai 14.650 euro della 1.4 VTi 16V Ideal ai 20.750 euro della 1.6 HDi 16V Fap Airdream Exclusive Style.

fonte corriere.it



PROMOZIONE 10+10+10 = 39 !!!

CARTA SERVIZI "10" STIMA
+
10 N° DIARIO DI BORDO
+
10 N° ALTA & STIMA

DIARIO di BORDO (10 numeri)+
ALTA&STIMA (10 numeri) +
Carta Servizi CARTA 10,
viene distribuito in abbonamento al
prezzo di Euro **39,00**
anzichè Euro 74,00

sconto 53%

un abbonamento di...
convenienza !!!



SOCCORSO
PREVENTIVI E PERIZIE
GESTIONE SINISTRI
AUTHORITY SULLE RIPARAZIONI
AUTO SOSTITUTIVA
CRISTALLI
GESTIONE GUASTI MECCANICI
CONSULENZA ASSICURATIVA
CONSULENZA PNEUMATICI
CONSULENZA PERMUTA AUTO

NON FARTELA SFUGGIRE !

Inoltrare la richiesta a:
autostima@gruppostima.it
o fax al 06/23326301
con copia bonifico di Euro 39
sul conto corrente bancario IBAN:
IT26E0569603210000005020X64

Vorrei conoscere gli incentivi statali per l'acquisto di un'auto a metano, con o senza rottamazione.

Per il metano (ma anche per Gpl e ibride) gli incentivi sono questi: se acquista un'auto a metano con emissioni di CO2 inferiori ai 120g/km ha uno sconto all'acquisto di 3.500 euro a cui si sommano i 1.500 per un'eventuale rottamazione di un'auto Euro 0,1, 2 immatricolata entro il 1999. In questo caso potrebbe dunque avere agevolazioni fino a 5.000 euro. In caso di emissioni superiori ai 120 g/km il contributo all'acquisto è di 1.500 euro a cui si possono sommare gli altri 1.500 in caso di rottamazione, per un totale massimo di 3.000 euro.

Devo cambiare auto e vorrei passare ad un'alimentazione a GPL oppure a Metano, quali sono gli elementi da tenere in considerazione per stabilire su quale delle due dovrei puntare?

Prima di analizzare vantaggi e svantaggi offerti dalle varie alimentazioni, è bene chiarire un concetto fondamentale: il peso dell'auto è la cosa che più influenza i consumi. Salvo esigenze di capacità di carico e di spazio a bordo, due veicoli equipaggiati con lo stesso motore che abbiano pesi differenti, avranno diversi consumi e quello più leggero sarà comunque avvantaggiato. La relazione con il peso, però non si ferma qui; ad esempio, una citycar dotata di un piccolo propulsore potrebbe comportare un maggior consumo rispetto alla stessa con motore più grosso se utilizzata spesso per percorsi extraurbani, ricchi di salite, magari a pieno carico.

Il vantaggio principale offerto dall'alimentazione a GPL è che, una volta installato l'impianto apposito a bordo, si può utilizzare al posto della benzina un combustibile ad un costo nettamente inferiore senza però dover rinunciare alle prestazioni offerte dal motore. Diversamente rispetto a qualche anno addietro, infatti, i recenti impianti per il Gas di Petrolio Liquefatto consentono di mantenere le stesse prestazioni a fronte di una minor spesa per chilometro. Gli inconvenienti che questa scelta comporta sono tre: la bombola deve trovare una qualche collocazione all'interno del veicolo ed in genere prende il posto della ruota di scorta con un serbatoio toroidale (bisogna poi scegliere se lasciare la ruota di scorta nel bagagliaio oppure a casa), non in tutti i luoghi sono presenti distributori di GPL e se l'installazione non è realizzata da un esperto, si rischia che il funzionamento della vettura sia compromesso. Senza considerare che in caso di auto nuova, in alcuni casi si perde la garanzia.

Passare invece al Metano è la scelta più difficile da prendere perché al contempo è la migliore dal punto di vista economico e la peggiore dal punto di vista pratico. L'installazione di un impianto a metano, infatti, comporta obbligatoriamente la presenza di una grossa bombola coricata sul fianco che, generalmente, si estende per tutta la larghezza del bagagliaio. Non solo: i distributori di metano in Italia sono ancora meno che quelli di GPL. Se non si hanno problemi derivati dal calo di prestazioni, il vantaggio economico, per chi non ha problemi di spazio né di approvvigionamento, è indubbio.

Come posso calcolare il risparmio che otterrei passando ad un'auto alimentata a GPL o Metano?

Il risparmio che si può ottenere con un'alimentazione a GPL oppure a metano deve essere calcolato prendendo in esame due fattori fondamentali: i Km percorsi in un anno ed il consumo medio dell'auto che si possiede. E' possibile fare rapidamente un calcolo dei risparmi avvalendosi dei molti strumenti offerti gratuitamente in rete (ad esempio http://www.ecomobile.it/risparmio/risparmio_index.htm), ma attenzione! Trattasi di un semplice calcolo basato sui costi del carburante e non tiene conto dei costi di acquisto e di gestione dell'auto che, se non si valutano due modelli a parità di costi, potrebbero anche ridursi a fattori quasi insignificanti

Paddock è una rubrica pensata per i lettori che vogliono porre delle domande sul mondo delle 4 ruote. Potete inviare le vostre domande a mezzo e-mail all'indirizzo:

redazione@agmail.eu

Quelle che verranno giudicate di interesse pubblico saranno pubblicate in queste pagine e se non diversamente specificato, assolutamente in forma anonima

NUOVE TECNICHE

Michelin Active Wheel

La ruota reinventata: motore elettrico, freno e sospensione, tutto in uno



L'elettrico è tornato di moda. Se ne è accorta anche **Michelin** che si appresta a lanciare sul mercato l'**Active Wheel**. Si tratta di un'innovativa ruota che raggruppa in un unico componente il motore elettrico per la trazione (30 kW), l'impianto frenante e un nuovo tipo di sospensione, presto sarà in commercio. Oltre a produrla, Michelin ha deciso di installarla sulla **WILL**, una vettura elettrica sviluppata insieme a Heuliez e Orange.

In questo modo Michelin intende offrire una soluzione semplice e pratica per chi intende progettare veicoli elettrici e non vuole sobbarcarsi i costi di progettazione e realizzazione delle tre componenti separate. Inoltre, la possibilità di applicare liberamente le **Active Wheel** a due o a quattro ruote, permette una libera scelta fra trazione anteriore, posteriore o integrale. L'assenza di un singolo motore elettrico a bordo e di ingombranti organi meccanici per le sospensioni poi, potrà sicuramente portare ad un nuovo modo di concepire l'auto elettrica, con fondo piatto e nuove forme costruttive. Un esempio in tal senso viene dalla recente **Venturi Volage**, sportiva integrale dotata di 4 Active Wheels, vista al Salone di Parigi 2008.

Un altro vantaggio dichiarato dal costruttore francese di pneumatici è quello di una superiore qualità del sistema sospensioni, in grado di garantire il massimo comfort di guida: il nuovo apparato elettrico è in grado di rispondere alle asperità del terreno in 3 millesimi di secondo e di correggere automaticamente tutti i fenomeni di rollio e beccheggio. La **Michelin-Heuliez-Orange WILL** è una vettura elettrica dotata di due ruote motrici anteriori, ha cinque posti e dispone di due bagagliai, uno davanti e l'altro dietro, ha accumulatori agli ioni di litio e sarà disponibile con tre diversi pacchi batteria, con autonomia di 150, 300 o 400 km. La WILL potrà essere in ogni momento dotata del pacco batteria preferito, a seconda delle necessità di movimento del cliente, anche dopo l'acquisto.

Le prime **WILL** hanno iniziato i test su strada già nel 2008, mentre a partire dal 2010 gli stabilimenti Heuliez di Cerizay saranno in grado di costruire alcune migliaia di esemplari all'anno destinate a flotte aziendali e privati, con il sostegno di **Michelin** per quanto riguarda la fornitura dei gruppi ruota-motore-freni-sospensioni completi.

Fonte omniauto.it

ASSICURAZIONE? AUTO SOSTITUTIVA?
INCIDENTE? INDENNIZZO DIRETTO?
LAVAGGIO? PERIZIA? CRISTALLI?
BOLLO? GOMME?
OFFICINA? CARROZZERIA?
UFFICIO SINISTRI? CARRO ATTREZZI?

COSA DEVE FARE UN' AUTO PER STARE TRANQUILLA?

Deve farsi comprare una Carta Servizi STIMA!

Una carta per ogni canale di vendita!

CARTA 4
CARTA 5
CARTA 7
CARTA 10
www.gruppostima.it/carta10
numero verde 800.944.100

PER LA TUA PUBBLICITA' SU
DIARIO DI BORDO

e

Alta & STIMA

CONTATTA LA REDAZIONE

redazione@agmail.eu

scopri le nostre interessanti proposte di pubblicità "mirata" alle tue liste di spedizione

personalizza la rivista con il tuo logo !

Le Nuove Società

Durante l'ultimo CDA, il cui verbale è stato recentemente pubblicato sul Bolg, è stato dato mandato allo studio di commercialisti Consult.ge per la costituzione di due nuove Società del gruppo: **Alta Motor** ed **Alta Rent**. Queste Società saranno funzionali all'avvio del progetto "Italia Car Sharing", con il contributo dell'iniziativa ICS, emanazione del Ministero dell'Ambiente, per il quale Alta Group s.p.a. è già in possesso del mandato necessario.

Il Dott. Privitera ha avuto mandato alla costituzione di **Alta Assicurazioni**, per la quale si stanno valutando due iniziative di acquisto, la prima di una Società assicurativa per cui è in corso anche una trattativa di contributo da parte di una compagnia interessata, la seconda legata ad una Società di Brokeraggio, entrambe con sede in Genova Centro.

Sono all'esame del CDA altri progetti per i quali è stata prevista la costituzione di Società del gruppo appositamente dedicate, ulteriori informazioni saranno pubblicate nei prossimi numeri su "Alta & Stima" e sul Blog Societario

Alta Commerciale... Avanti tutta !

Prosegue alacramente il lavoro di sviluppo della Società commerciale del gruppo grazie all'impegno costante dell'amministratore splendidamente coadiuvato dal suo team di collaboratori.

Nelle scorse settimane è stato suggellato uno scambio di quote societarie con Easycom Group srl, una Società torinese che gestisce una rete di vendita con oltre 100 addetti tra agenti ed addetti al back office. Gli amministratori, Gianluca Avidano ed Alessandro Matarozzo, illustrando tale progetto, erano stati presentati durante la cena degli auguri al ristorante "La Marina" di Genova, del 17 dicembre scorso.

L'amministratore Delegato di Alta Commerciale S.r.l. Dott Nicola Fertonani ha personalmente preparato un prodotto di fleet management dedicato alla copertura assicurativa ed i servizi flotta che è già in distribuzione ed attraverso queste pagine desidera illustrare le attività più recenti, iniziando dagli accordi già definiti per la distribuzione dei prodotti dei Soci:

DEV 3 TRAFFILOG Localizzatori satellitari, STIMA carte servizi e perizie, MY SYSTEM gestione sinistri, AUTOTEAM vendita vetture e PLURIMAX GENOVA assicurazioni.

Per quanto riguarda gli accordi con Società terze evidenziamo: ALD AUTOMOTIVE, MUTUA TRE ESSE, INTER HANNOVER, MOTRADA, HANNOVER LEASING AUTOMOTIVE, GE CAPITAL SERVICE, CAR SERVER.

Sono inoltre in trattativa accordi sia con Soci che con Società esterne, come ad esempio quello con GLASS BY SARDISCO, RAPALLO CAR SHARING ed altri.

Il ramo auto rappresenta sicuramente il fiore all'occhiello in questa fase di start up, prova ne siano i prodotti legati al fleet management ed al noleggio a lungo termine che abbiamo presentato nel numero scorso, ma non solo: è in fase di definizione un'importante accordo per l'importazione di auto dagli "States". La vendita di auto di importazione dagli USA è un mercato molto importante per la particolarità del prodotto offerto e siamo certi che potrà diventare uno dei Brand primari per la Società.

Nelle prime settimane di operatività la segreteria aveva inviato un'offerta di collaborazione ai Soci, ma non tutti hanno dato risposta. Invitiamo quindi coloro che non lo avessero ancora fatto a contattare gli uffici di Alta Commerciale srl per stipulare accordi commerciali o fare richiesta di servizi a condizioni vantaggiose riservate ai sottoscrittori delle quote di Alta Group spa.



A breve in linea il sito ufficiale del gruppo



Ancor prima della nascita di Alta Group S.P.A. fu creato un Blog dove poter discutere ed informare i futuri Soci degli sviluppi del progetto. Questo utile strumento è attivo ancora oggi, vi si può accedere digitando l'indirizzo **www.altagroup.it** Si era deciso di mantenerlo provvisoriamente quale unico strumento d'informazione ma oggi, complice anche la nascita del giornale

"Alta & Stima", i tempi sono maturi per la pubblicazione del sito ufficiale del gruppo. Si sta quindi procedendo alla preparazione di una prima bozza che verrà pubblicata proprio In questi giorni. Dalla Home page del sito si potrà accedere al Blog che verrà comunque mantenuto attivo ma l'accesso sarà protetto e riservato ai soli utenti registrati.

Invitiamo tutti i Soci a registrarsi direttamente nel blog, qualora non fosse più visibile sarà possibile registrarsi inviando una richiesta a mezzo e-mail ed allegando i propri dati, all'indirizzo info@agmail.eu.

ad Alta voce... la parola ai Soci

Diamo spazio alla voce dei Soci ! Idee, consigli, critiche, tutto può essere utile per crescere nell'ambito di un progetto ambizioso che ha bisogno del contributo di ognuno di voi. Inviare le vostre lettere in redazione, saranno girate alla persona direttamente interessata che si impegnerà a rispondervi. Le lettere più interessanti saranno pubblicate in questa rubrica (ed eventualmente la relativa risposta) Potete indirizzare le vostre lettere al seguente indirizzo: **redazione@agmail.eu** associarsi è bello... parteciparvi è meglio !!!

è nato qualcosa tra noi...



iscriviti a www.altagroup.it

Il Socio del mese

GIOVANNI MANTERO

Intervista di Paolo Bianchi

Ho incontrato Giovanni per soddisfare la sua richiesta pubblicitaria che leggete in queste pagine ed il nostro colloquio di lavoro si è subito trasformato in una amichevole chiacchierata, al punto che al termine gli ho chiesto se potevo pubblicarla in questa rubrica. Mi ha molto colpito il suo lato umano, con un grande rispetto per Soci ed i collaboratori, molto umile ed introverso al punto che ho dovuto faticare non poco per convincerlo a darmi la sua autorizzazione alla pubblicazione:

La tua è davvero una bella azienda, con tanti collaboratori,...

Siamo quasi 40 persone, pensa che quando ho iniziato, più di 30 anni fa, ero da solo, in un piccolo ufficio, ma ora forniamo alle imprese un servizio completo, dagli arredi per ufficio alle macchine ed i servizi web, come potrei dare ai miei clienti un servizio professionale senza adeguati collaboratori? Fortunatamente ho mio figlio che mi aiuta nella gestione...

Hai detto 30 anni?...

In realtà sono 47 anni che lavoro, ma non potrei mai fermarmi, il lavoro è il mio passatempo più grande. So che è stato un errore lavorare tanto ed avrei voluto poter dedicare più tempo alla famiglia per veder crescere i miei figli, ma non si può tornare indietro...

E ai tuoi hobby, quanto tempo ci dedichi ?

Alcuni dei miei hobby non li seguo nemmeno più, ho totalmente abbandonato la caccia e la subacquea, il tempo libero lo dedico soprattutto al mio orto ma gioco ancora un po' a bocce dove faccio qualche gara di "punto e volo", se posso vado a fare un giro in moto...

Che moto hai?

(risata) un vero pezzo da museo, SWM RS-TL la conosci?

Sicuro! È una moto da trial ma non ne vedo più in giro da quando ero ragazzo...

Infatti, faccio trial da più di 30 anni, inizialmente ho comprato questa SWM per raggiungere facilmente le postazioni di caccia o spostarmi da un bosco all'altro quando andavo per funghi, poi si è trasformata in passione e mi sono comprato anche una BETA, ma la SWM resta la mia preferita!

E ti piace viaggiare?

A dire la verità non vado nemmeno in ferie, mi prendo solo pochi giorni,



Giovanni Mantero con (di spalle) Giuseppe Privitera

LA SCHEDA

Data di nascita

10 agosto 1943

Studio

Ragioneria

Famiglia

coniugato, due figli, una nipote

Hobby / Interessi

Orto, subacquea, caccia, bocce, trial, sommeliers.

generalmente nei weekend, per andare a visitare le cantine rinomate e per degustare del buon vino, ho fatto il corso di Sommelier e da allora è diventato il mio passatempo preferito quando sono fuori casa.

Insomma, più che altro casa e lavoro?

Decisamente sì, il pranzo della domenica con tutta la mia famiglia e la cura del mio orto sono il mio solo svago, poi la dedizione per il lavoro. La fiducia che ripongono in me i clienti ed i miei collaboratori non mi permettono di abbandonare. Sono persone con cui ho condiviso una grande parte della mia vita e che rispetto profondamente.

Secondo te, il lavoro può essere anche divertente?

Perché no, mi piace andare a visitare i miei clienti, ho iniziato con il nonni, poi i figli ed ora seguo il nipoti, mi fa sorridere pensare di aver visto passare negli stessi uffici tre generazioni !

Dopo 30 anni, riesci anche a trovare nuovi stimoli in quello che fai?

Sicuramente, quando ho iniziato ero concessionario Olivetti, trattavo

sei davvero sicuro
che la tua azienda

"si veda" ?

PACCHETTO COMPLETO

aziendale
Logo *****

sito internet

@selle di posta
con dominio personalizzato

Carta Intestata
A+B

Biglietti
da visita

A PARTIRE DA SOLI
500 €

preventivi gratuiti e consulenza
informatica per economizzare
le spese di cancelleria

per non restare un punto sfuocato
del panorama commerciale
colora il tuo futuro !

con
alta
Immagine
il tuo business vola !

Alta Immagine è un brand
di Alta Commerciale S.r.l.

cell 393 4240446

info@altaimmagine.it

www.altaimmagine.it

principalmente macchine da scrivere ed ho vissuto tutta l'evoluzione del mondo informatico, che seguo ancora molto attentamente per scorgere quali potrebbero essere i nuovi canali da seguire e su cui investire tempo e denaro.

Ed Alta Group ne fa parte?

Decisamente, conosco Marino (presidente AG) da molto tempo e quando mi ha proposto di entrare in Società ho aderito immediatamente. E' un progetto in cui credo fortemente e gli attuali sviluppi stanno confermando la mia fiducia.

Solitamente chiudo questo articolo con il classico "in bocca al lupo" all'intervistato, ma in questo caso devo fare un'eccezione, non me ne vogliono i lettori, e ringraziare Giovanni per la grande lezione di vita che mi ha impartito concedendomi questa chiacchierata. Ho conosciuto davvero poche persone umanamente al suo pari, grazie di cuore. PB



MANTERO SISTEMI

OFFERTE UNICHE ED IR RIPETIBILI

HP Notebook 6730s



Originale nuovo design. Pratico, maneggevole e estremamente affidabile questa nuova serie di notebook Hp è garanzia di elevate performance. Con uno schermo di 15,4" i notebook 6730s rappresentano la combinazione ideale tra chi ricerca la massima praticità per i viaggi di lavoro e l'affidabilità della performance, nella realizzazione del proprio business.

- processore: Core 2 Duo, 2 GHz -
- ram: 2 GB -
- hard disk: 1,320 gb -
- schermo (pollici): 15,40 pollici -
- connettività: Bluetooth : Sì, Ethernet 10/100, Modem: Sì, 802.11n -
- sistema operativo: Vista, Business/XP Pro

HP Notebook 6730s

solo 599,00+iva o

noleggio operativo 36 mesi a partire da 21,00 euro/mese + iva

HP Laserjet 5035 XMFP

COPIA FAX SCANSIONE STAMPA

- 256 MB di memoria, processore a 480 MHz, disco fisso da 40 GB,
- Server di stampa integrato HP Jet Direct, Embedded Web Server,
- Funzione digital sending,
- Fronte/retro,
- XMFP: Capacità di alimentazione standard di 1.100 fogli con due vassoi di alimentazione da 250 fogli, vassoio da 500 fogli e un vassoio multifunzione da 100 fogli
- alimentazione da 250 fogli, 3 da 500 fogli e un vassoio multifunzione da 100 fogli
- Alimentatore di documenti automatico da 50 fogli con funzione fronte/retro.
- Piedistallo.



HP Laserjet 5035 XMFP

solo 2.200,00+iva o

noleggio operativo 36 mesi a partire da 73,00 euro/mese + iva

NOVITA' 2009

FORTINET

SOLUZIONI PER LA SICUREZZA



2009
Preferred Partner
GOLD



Promozione valida fino ad esaurimento scorte c/o ns. magazzini. Noleggio salvo approvazione della società finanziaria.

MANTERO SISTEMI SRL - Via Fieschi, 23a - 16121

Tel. 010 53.40.001 Fax 010 53.25.04 info@manterosistemi.it www.manterosistemi.it